

Un diniego da comprendere.

Imprese e professionisti · Checklist per preparare un primo confronto

Raccogli ciò che hai già. Questa scheda resta a te: non occorre inviare documenti nel primo modulo di contatto.

☐ **Polizza completa**

Condizioni, appendici, rinnovi e prova dei premi.

☐ **Date essenziali**

Evento, scoperta, richieste di terzi e denuncia alla compagnia.

☐ **Prove del danno**

Foto, perizie, preventivi, fatture e documenti contabili utili.

☐ **Risposta motivata**

Diniego, clausole richiamate o conteggio dell'importo offerto.

☐ **Scambi e reclami**

Comunicazioni, ricevute e reclami già presentati.

☐ **Decisioni e scadenze**

Proposte di accordo, quietanze da firmare e termini segnalati.

Non considerare un reclamo una tutela automatica di ogni termine: fai verificare anche prescrizione e decadenze.

PARLIAMO DELLA TUA ESIGENZA

Apri il percorso dedicato sul sito >

Preferisci telefonare? +39 02 8716 7474

Leggi la guida completa e i riferimenti su studio-nl.com

Materiale informativo generale. Le verifiche dipendono dal caso concreto.

NL Studio Legale | 2 ottobre 2026