

Prima di entrare nella rete.

Franchising e reti · Checklist per preparare un primo confronto

Raccogli ciò che hai già. Questa scheda resta a te: non occorre inviare documenti nel primo modulo di contatto.

☐ **Versione da firmare**

Contratto completo, allegati e data della loro consegna.

☐ **Documenti della rete**

Informazioni precontrattuali, marchi, affiliati e dati ricevuti.

☐ **Investimento totale**

Ingresso, allestimento, scorte, royalties e costi ricorrenti.

☐ **Territorio e forniture**

Esclusiva, vendite online, obblighi di acquisto e minimi.

☐ **Assistenza promessa**

Formazione, supporto operativo e materiale commerciale.

☐ **Uscita e garanzie**

Durata, rinnovo, penali, garanzie personali e data della firma.

Prima di versare somme o prestare garanzie, chiarisci a quali condizioni sarai vincolato.

PARLIAMO DELLA TUA ESIGENZA

Apri il percorso dedicato sul sito >

Preferisci telefonare? +39 02 8716 7474

Leggi la guida completa e i riferimenti su studio-nl.com

Materiale informativo generale. Le verifiche dipendono dal caso concreto.

NL Studio Legale | 2 ottobre 2026